

4 SOLUCIONES

¿CÓMO PUEDO ACOGERME A LAS ÚLTIMAS SUBVENCIONES?

¿QUÉ NOVEDADES NOS DEPARA EL NUEVO ESCENARIO FOTOVOLTAICO?

4 PASOS PARA GANAR SIENDO AGRICULTOR

MÁXIMO RENDIMIENTO Y MÍNIMA PREOCUPACIÓN EN TU CULTIVO GRACIAS AL IoT

SORTEAMOS NOCHE Y SPA EN EL HOTEL MÁS LUJOSO DE VALENCIA





TU MEJOR RESPUESTA

En esta primera editorial, me gustaría compartir con vosotros algo sencillo pero que ha sido el **“alma mater”** de nuestra existencia como empresa, lo que realmente somos, lo que sentimos, y cuáles son las aspiraciones que tenemos para el futuro más inmediato.

Hace casi 14 años, junto a mi buen amigo Aldo Domínguez, emprendimos esta aventura que denominamos **4Plus Ingenieros y Arquitectos SL**. A día de hoy, gracias a vosotros, puedo decir que somos una empresa consolidada, con más de 40 personas distribuidas por todo el territorio nacional y referencia en los sectores de las telecomunicaciones, la energía, la agronomía, la certificación de producto, los proyectos agroalimentarios y en el sistema de gestión integral de comunidades de regantes más completo del mercado, denominado **4PIOT**.

Seguimos siendo una empresa que respeta los principios con los que nació: dinamismo, agilidad, competencia, compromiso... pero, sobre todo, lealtad y honestidad para continuar **generando confianza a nuestros clientes**. Puedo afirmar, sin miedo a equivocarme, que desde el grupo de personas que formamos **4Plus Ingenieros y Arquitectos SL** mantenemos un objetivo común: continuar mejorando y creciendo día a día.

Nuestro futuro está repleto de iniciativas junto a grandes empresas y con una relevancia cada vez mayor, pero continuamos al lado de pequeños clientes. Deseo y espero que esta publicación sea el inicio de una vía de comunicación que os pueda dar una imagen más cercana de **4Plus**. Puesto que nos habéis ayudado a crecer, establecernos y asentarnos, queremos seguir contando con vosotros para desarrollar y mantener nuestras características como Entidad. Por todo ello, como Gerente de **4Plus**, a través de esta publicación os hago llegar mi reconocimiento y gratitud.

Un cordial saludo

Ismael Avellán

- 2** ACTUALIDAD DE LA ENERGÍA SOLAR FOTOVOLTAICA
- 4** 4 PASOS PARA GANAR SIENDO AGRICULTOR
- 6** ENTREVISTA DELEGACIÓN CENTRO Y NORTE | TELECOMUNICACIONES
- 7** DPTO. DE PROYECTOS: LA IMPORTANCIA DEL EQUIPO MULTIDISPLINAR
- 8** ENTREVISTA: SELLO DE CALIDAD AEMPM
- 10** EFICIENCIA ENERGÉTICA: UNA APUESTA SEGURA DE AHORRO
- 12** AHORRO GRACIAS A LA AGRICULTURA 4.0
- 13** ¡APUNTATE A NUESTRO SORTEO!

**INGENIEROS AL
SERVICIO DEL
FUTURO**

¡AHORA SÍ! HA LLEGADO EL MOMENTO DE LA ENERGÍA SOLAR FOTOVOLTAICA

La aparición del **Real Decreto-Ley 15/2018** en octubre de 2018, el reciente **Real Decreto 244/2019** por el que se regulan las condiciones administrativas, técnicas y económicas del autoconsumo en abril de 2019, y el hecho de que ya se ha convertido en una de las energías más baratas nos hacen poder afirmar, sin miedo a equivocarnos que nos encontramos ante un nuevo y esperanzador escenario: **¡HA LLEGADO EL MOMENTO DE LA ENERGÍA SOLAR FOTOVOLTAICA!**

Octubre de 2018 supuso un punto de inflexión para el futuro de la Energía Solar Fotovoltaica con la aparición del RD-Ley 15/2018, y se ha recibido con gran ilusión desde **4Plus** ya que recoge, entre otros puntos, los siguientes:

- ✓ **Derogación** del famoso “**Impuesto al Sol**”.
- ✓ Reconocimiento del derecho al autoconsumo de energía eléctrica sin cargos.
- ✓ Reconocimiento al **derecho del autoconsumo compartido**.
- ✓ Principio de **simplificación administrativa y técnica**, eliminando el segundo contador.

Cierto es que dicho RD-Ley recogía la necesidad de aprobar un reglamento que regule varios aspectos como configuraciones de medidas simplificadas, condiciones técnicas y administrativas para la conexión a la red de instalaciones de autoconsumo o mecanismos de compensación de excedentes.

“ **La Energía Solar Fotovoltaica ya es una de las energías más baratas.** ”



Pues bien, siguiendo con las noticias positivas, a fecha de redacción de este artículo, el Ministerio para la Transición Ecológica ya ha publicado el Real Decreto 244/2019 para cubrir las necesidades mencionadas. Entre las propuestas más importantes cabe reseñar la siguiente: los excedentes de kilovatios generados **podrán ser vertidos a la red**, obteniendo una **compensación económica en la factura eléctrica** de la comercializadora cada mes (cómputo mensual). Hasta la actualidad, lo que generaban los paneles fotovoltaicos y no era consumido, se perdía. Esta medida supone un gran avance hacia la consolidación de las Instalaciones Solares Fotovoltaicas. Por último, y no por ello menos importante, hemos de reseñar dos puntos fundamentales: el descenso de precios que están experimentando durante los últimos años los elementos que componen dichas instalaciones (paneles solares, inversores, estructuras, etc..) y el amplio abanico de **Ayudas a las que se pueden acoger**.

“ **4Plus está desarrollando Proyectos Llave en Mano con un coste cercano a 1€/W** ”

Desde **4Plus**, como empresa especializada en el sector, venimos observando que cada vez más, son mejores las prestaciones de los elementos, y sin embargo, sus precios son menores. Sin ir más lejos, ya se ofertan **paneles con potencias de 400W, más baratos que paneles que se ofertaban hace unos años con la mitad de potencia**. Referente a las Ayudas, tanto Entidades regionales como gobiernos están apostando por las Energías Renovables cada vez con más fuerza.



Imagen 1. Dirección de la instalación por ingeniero de 4Plus

Recuerden, ahora sí, **HA LLEGADO EL MOMENTO DE LA ENERGÍA SOLAR FOTOVOLTAICA**. No duden en ponerse en contacto con nosotros y el equipo de ingenieros y técnicos expertos de **4Plus** les asesorará con el fin de poder llevar a cabo una instalación Solar Fotovoltaica adecuada a sus necesidades y con **los mejores precios del mercado**, avalado por las instalaciones implementadas en los últimos años a lo largo de la geografía española.

Redactado por: **Carlos Gabaldón**
Responsable Dpto. Eficiencia Energética.

01**¿QUIERO UNA INSTALACIÓN SOLAR FOTOVOLTAICA?**

¿Qué suministro o nuevos suministros podrían cumplir con mis expectativas?

¿QUÉ TIPO DE INSTALACIÓN ES LA IDÓNEA?

- Aislada
- Autoconsumo Sin Excedentes
- Autoconsumo Con Excedentes
 - Con compensación
 - Sin compensación

02**03****¿A QUÉ SUBVENCIONES ME PUEDO ACOGER?**

Tanto de la Comunidad Valenciana como a nivel Nacional y Europeo.

¿CUÁNTO ME VA A COSTAR?

Factor muy importante a tener en cuenta, pero no ha de ser tan restrictivo como la limitación del espacio.

04

¿QUÉ CERTIFICACIONES OFRECE NUESTRA EMPRESA?



GLOBALG.A.P

Buenas prácticas agrícolas y ganaderas.



GLOBALG.A.P CoC

Transparencia a lo largo de la cadena de suministro.



ALBERT HEIJN TESCO

Protocolos de las principales cadenas de la UE.



IFS GLOBAL MARKETS

Seguridad alimentaria en la industria alimentaria.



IFS Food

Norma de calidad para industrias alimentarias.

* A través de partners tecnológicos



ADEMÁS DE...

GRASP

VINOS VARIETALES

BRC

PRODUCCIÓN INTEGRADA

4 Pasos para ganar siendo agricultor

Cuando Tolstói, allá por el año 1909, dijo aquello de “**Nada es más gozoso que el trabajo de un agricultor que cultiva la tierra**”, poco se podía imaginar los grandes retos a los que los agricultores del siglo XXI deberían de enfrentarse.

Por si no fuera suficiente, la adversa climatología y las nuevas y cada vez más agresivas plagas y enfermedades que debemos vencer, hacen que el agricultor en estos días debe convertirse en una mezcla de empresario-abogado-publicista, y, por último, pero no menos importante, en casi un visionario.

Y es que la apertura de mercados ha aumentado la competencia con los otros países, lo que nos obliga a adaptarnos a nuevas necesidades, e imaginarnos productos con los que llegar a los consumidores. Y de esta forma, España, ha pasado a reinventarse y ser uno más de los cientos que

“ ¿Cuáles son las claves para sobrevivir frente a esta situación? ”

Primer Paso: Sí, tengo el mejor producto, pero, ¿cómo demostrarlo?

Lo que, a corta distancia, y con el mismo idioma, era fácil de demostrar, ahora se convierte en una labor casi épica: intenta hacer saber a un cliente en otro continente cómo trabajas, la calidad de tu producto, que cumples con la legislación nacional e internacional, la peor pesadilla de un agricultor.

¿La solución?: Certifícate en **Protocolos internacionales de Calidad**.

¿A qué nos referimos con Protocolo de Calidad?: Son Normas de calidad de carácter internacional, traducidas a los idiomas de mayor uso, en las que se especifican un conjunto de requisitos, y grado de cumplimiento necesario. Es decir, las entiende todo el mundo, y lo más importante: están consensuadas en que si las cumples, tu actividad agrícola/producto es bueno.

Vale, te he convencido, las cumples, pero **¿cómo se lo haces saber a tus clientes?**: fácil, una entidad independiente e imparcial, con personal de amplios conocimientos técnicos comprueba tu cumplimiento, como es el caso de **4Plus**, realiza una evaluación en base al protocolo. Si el resultado es positivo, se emite un Certificado, que es el documento de reconocimiento, el cuál puedes ofrecer a tu cliente, con el fin de probar tu buena forma de trabajar y/o calidad de tu producto.

Dependiendo de lo que se quiera demostrar, puedes elegir certificarte en diferentes protocolos de calidad (ver imagen del margen), los cuáles son complementarios. En caso de:

- **Buenas Prácticas Agrícolas:** GLOBAL GAP
- **Buenas prácticas con los trabajadores a nivel de campo:** GRASP.
- **Trazabilidad y buenas prácticas en la cadena de distribución:** CADENA DE CUSTODIA.
- **Industria alimentaria: procesos / envasado:** IFS GM FOOD, IFS FOOD, BRC.

Segundo paso: ¡Estoy de actualidad!

A veces ser el mejor no lo es todo. **Hay que innovar**, rebuscar en lo que el consumidor demanda, y simplemente dárselo.

Y **¿qué es lo que está ahora a la orden del día?** No paramos de toparnos en los medios con anuncios de todo tipo, publicitando artículos “naturales” y que son respetuosos con el medio ambiente. El consumidor medio, con más poder económico, se ha sensibilizado y ve lo que hay en su plato bajo otro punto de vista que hace 10 años ni se pensaba, y nuestros productos deben evolucionar de la misma manera.

Existen diferentes protocolos en esta línea, también certificables, que ofrecen la oportunidad al agricultor de poder ser reconocidos de forma internacional:

- **Producción Integrada.**
- **Producción ecológica:** Por ejemplo, ZERYA, DEMETER.

Tercer paso: Mírame! soy diferente

Destacar de entre el resto da resultado. Una marca propia puede parecer un proyecto inabordable, pero no lo es. y desde **4Plus** hacemos esta idea realidad.

“ Busca tu diferencia, establece tus principios y un logotipo que te represente. ”

Cuarto paso: Don Dinero

La agricultura es una actividad económica y como tal hay que buscar el beneficio. La situación que vive la agricultura española, es muy precaria. Europa lo sabe, y para compensar, se ofrecen subvenciones para dar soporte a diferentes áreas de esta actividad:

En el lateral se muestran las principales a las que un agricultor puede optar. Se resumen en:

- **Ayudas de la PAC.**
- **Ayudas a las Inversiones para la Industria Agroalimentaria.**
- **Ayudas a las Inversiones en Bodegas.**
- **Ayudas a la Reestructuración del Viñedo.**

Cuatro pasos pueden parecer poco, pero sí se dan de la forma adecuada marcan, en este mercado tan agresivo, la diferencia entre simplemente sobrevivir o disfrutar, como decía Tolstói, del gozo que es el trabajo de cultivar la tierra.

¿Te atreves a empezar a andar con nosotros?

Redactado por: **Olga Llamazares**
Responsable Dpto. Certificaciones agroalimentarias

PRÓXIMAS AYUDAS PARA EL SECTOR AGRARIO Y AGROALIMENTARIO

LAS INSTITUCIONES PUBLICAS PONEN A DISPOSICIÓN DEL SECTOR AGRARIO AYUDAS Y SUBVENCIONES QUE FOMENTAN LA AGRICULTURA Y LA INDUSTRIA AGROALIMENTARIA

AYUDAS DE LA PAC Y PDR-PROGRAMA DE DESARROLLO RURAL



AYUDAS A INVERSIONES PARA LA INDUSTRIA AGROALIMENTARIA

PROGRAMA DE APOYO AL SECTOR VITIVINÍCOLA ESPAÑOL PASV 2019-2023

AYUDAS A INVERSIONES EN BODEGA



AYUDAS A LA REESTRUCTURACIÓN DE VIÑEDO

Mail:
g.lopez@cuatroplus.com

Teléfono:
963 812 324 (Ext 2)



Marcos Cabaleiro

Delegado de la zona centro y norte de 4Plus

Marcos Cabaleiro gestiona los proyectos en la zona centro y norte de España. Así como la gestión comercial de nuestros clientes con sede central en Madrid, aún ejecutando sus proyectos desde el resto de nuestras delegaciones en Murcia, Bilbao, Sevilla y nuestra central en Valencia.

¿Qué servicios presta 4Plus?

Ofrecemos servicios de Ingeniería de Telecomunicaciones, donde trabajamos con clientes como TELXIUS, CELLNEX, HUAWEI, etc. En servicios de Eficiencia Energética y Energías Renovables, con clientes mayoritariamente del sector agroalimentario, y por último Servicios de Ingeniería Industrial y Agronómica con clientes como Supermercados Dia y empresas de Mercamadrid. Nuestros clientes agradecen que nuestras propuestas vayan acompañadas de modelos diversos de financiación, lo que les facilita la ejecución de sus proyectos.



Seguiremos ayudando a nuestros clientes a ahorrar en las facturas eléctricas y de gas, así como en la realización de nuevos proyectos, de modernización y transformaciones agroindustriales, desarrollando e implantando nuevas soluciones a medida. También, se seguirá apostando por la calidad en el sector alimentario, acompañando las tendencias del mercado donde está en auge las certificaciones.

¿En éstos casi 3 años, en qué proyectos habéis o estáis participando?

Como **Ingeniería Industrial**, Anteproyectos de modernización de 2 Centrales de Telefónica en Bilbao, dentro del Plan Director y un cambio de cámara central en centro logístico. El inventariado de infraestructuras y estudios de carga de la planta de un operador de telecomunicaciones. Diseños y las direcciones facultativas de una planta de producción de alimentos de 5ª Gama y de la modernización de 2 centrales de Telefonica en el centro de Madrid.

Como **Ingeniería de Telecomunicaciones** en los proyectos de compartición de Infraestructura para Cellnex con el cliente Vodafone y de diseño de FTTH para Orange y Masmovil.

Como **Ingeniería Agronómica**, hemos desarrollado con la AEMPM, un Sello de Calidad en pescados para certificar que se opera bajo la normativa y buenas prácticas de seguridad alimentaria. Realizamos certificaciones e inspecciones agroalimentarias con Supermercados Dia y en Mercamadrid.

Como **Ingeniería de Eficiencia Energética y Energías Renovables**, donde actualmente hemos conseguido que nuestros clientes ahorren más de 150.000€ en menos de 2 años y preveemos llegar a los 250.000€ de ahorro en electricidad y gas, a finales de este año.

“ Tabajamos al lado de nuestros clientes con confianza y compromiso. Buscan un especialista que les de tranquilidad. Ellos mismos dicen que, si nos pruebas, ya no querrás trabajar con otros. ”

¿Cómo surge la Expansión de 4Plus?

Nace de la necesidad de diversificación de los sectores de Telecomunicaciones, Eficiencia Energética, Industrial, Agronómico y actualmente de digitalización IoT. La presencia en Madrid es fundamental para atender a los grandes clientes y evolucionar dentro del mercado. Con esta necesidad, en el 2016 abrimos oficina en Madrid y en Vigo. No tenemos ninguna duda de que 4Plus estará muy bien posicionada en todos sus sectores en poco tiempo.

¿Cuáles son vuestros objetivos y retos?

En dos años seguiremos posicionándonos en el mercado de las Telecomunicaciones, ya que esperamos el inicio de grandes despliegues gracias a la llegada del 5G.



ADJUDICATARIA DEL NUEVO PROYECTO DE INGENIERÍA PARA TELXIUS

Nuestra empresa ha resultado adjudicataria para los dos próximos años de los trabajos de ingeniería y gestión de emplazamientos en las zonas de Castilla León, Castilla La Mancha y Madrid.



REALIZARÁ EL PROYECTO DE 'COMMISSIONING' PARA TME (TELEFÓNICA)

Nuestra empresa ha sido designada para los próximos 5 años para ayudar a los ingenieros de TME (Telefónica Móviles) en las labores técnicas. Las zonas asignadas son la de Andalucía, Murcia, Levante, Baleares y Madrid.

LA IMPORTANCIA DEL EQUIPO MULTIDISCIPLINAR A LA HORA DE CONVERTIR UNA IDEA EN REALIDAD

Para 4Plus, el hecho de contar con un equipo multidisciplinar formado por ingenieros agrónomos, ingenieros de telecomunicaciones, ingenieros industriales, ingenieros de caminos, arquitectos, etc., con una continua interacción y comunicación, compartiendo una visión común, supone posiblemente una de sus mayores ventajas.



Exterior de bodega Son Mayol – Palma de Mallorca

Cada vez se tiene más claro que una correcta gestión de proyectos técnicos requiere de un equipo de trabajo compuesto por personas con conocimientos y habilidades complementarias, trabajando de manera conjunta y organizada, que permita alcanzar los objetivos planteados.

A lo largo de la historia de 4Plus, nunca nos hemos encontrado con un encargo en el que el hecho de disponer de un equipo multidisciplinar no haya supuesto una ventaja. El poder contar con diferentes enfoques capaces de compartir métodos, estrategias, procedimientos y técnicas, convierte los procesos en más enriquecedores, tanto para los integrantes del equipo como para el propio proyecto.



Instalaciones de cocinas industriales

Sin embargo, uno de nuestros secretos ha sido siempre el no perder de vista cuál de esos enfoques debe ser el predominante, pues no es lo mismo un proyecto de infraestructuras para una Central de Telecomunicaciones que el proyecto de una Central Logística o un Bodega.

Para el Departamento de Encargos y Proyectos de 4Plus, el hecho de contar con un equipo multidisciplinar formado por ingenieros agrónomos, ingenieros de telecomunicaciones, ingenieros industriales, ingenieros de caminos, arquitectos, etc., con una continua interacción y comunicación, compartiendo una visión común, supone posiblemente una de sus mayores ventajas.

Gracias a ella, hemos alcanzado con éxito los retos planteados por parte de nuestros clientes, siendo muchos de ellos, a día de hoy, una realidad.

“ La multidisciplinariedad de un equipo permite realizar proyectos más ambiciosos y exigentes ”

La multidisciplinariedad de un equipo técnico permite abarcar sin duda un mayor número de proyectos, por poder incluir aquellos más ambiciosos y exigentes.



Construcción de una nave de alimentos de quinta gama

Por todo ello, desde el Departamento de Encargos y Proyectos, continuaremos apostando por el equipo multidisciplinar con conocimiento en cada una de las áreas en las que ejercemos nuestra profesión, porque creemos que es la manera de dar la mejor respuesta posible a las necesidades de nuestros clientes.

Redactado por: **Carlos González**
Responsable Dpto. Proyectos



ANÁLISIS DEL SELLO DE CALIDAD AEMPM POR ELENA CID

La **Asociación de Empresarios Mayoristas de Pescado de Madrid (AEMPM)**, integrante mercado líder en Europa de productos de la pesca y acuicultura, decidió el pasado año crear un sistema de calidad unificado y evaluable, que pudiera ser fácilmente reconocible.

4Plus fue la encargada de dar forma a esta idea, creando un exigente conjunto de Reglamentos y Criterios auditables: la Marca de Calidad AEMPM.

¿Por qué aceptaste colaborar con 4Plus en el Proyecto de implantación del sello AEMPM?

Por un lado, tengo que reconocer que el área de pescado es de mis favoritas. Y tratar de ayudar a la mejora de la gestión de calidad y seguridad alimentaria a nivel de operadores mayoristas es un reto que se me pareció apasionante, y a la vez de una enorme responsabilidad. Estar al lado de estos operadores supone ponerse junto a un eslabón de la cadena clave, cuyo trabajo repercute definitivamente en la calidad del pescado que llega al consumidor final si se trabaja de la mejor manera posible. Y siempre he defendido que el cliente debe estar en el centro de todas las decisiones.

“ Ya conocía 4Plus. Sabía con quién trataba: gente seria, muy profesional, que valora el equipo, que pone ilusión y ganas de hacer las cosas bien. No es fácil encontrar. ”

¿Cuál es tu opinión sobre la iniciativa de implantar un sello de calidad por iniciativa de los empresarios mayoristas de pescado de Madrid?

Hoy en día es ya imprescindible ser “el mejor” en cada sector para sobrevivir en un mercado tan competitivo. Pero no solo hay que ser bueno, sino también poderlo demostrar de una forma objetiva y comparable, midiéndolo y registrándolo para evolucionar en un proceso de mejora continua. **Para vender “más” hay que vender “bien” primero.**

En un mundo donde la certificación se ha vuelto casi imprescindible, el pensar en llevar a un Mercado Central la forma de trabajo que se impone entre los grandes fabricantes de alimentación y en la gran distribución comercial significa que se ha tenido una visión muy clara del presente y del futuro. Empezar ya a implantarlo, a través de las auditorías, me pareció que el trabajo se había hecho a conciencia y con una base muy sólida.

Es más: creo que hay que ser muy valiente para dar este paso, que a buen seguro puede parecer incómodo en la primera fase para los propios asociados, pero que es la única manera de decirle a los clientes que la confianza está basada en hechos contrastables y al más alto nivel.



Elena Cid es licenciada en Ciencias Químicas por la Universidad de Valladolid y estudió Ciencia y Tecnología de los Alimentos en la Universidad de Burgos.

Ha trabajado durante más de 23 años en Grupo El Árbol -siendo miembro de su Comité de Dirección-, primero como Directora del

Departamento de Calidad y Clientes y después como responsable nacional de Calidad de productos frescos en Grupo DIA. Actualmente es asesora de empresas que buscan mejorar en calidad, seguridad alimentaria y comercialización de sus productos.



¿Qué futuro le auguras al Sello AEMPM?

Creo que es un elemento fundamental para la formación continua de los asociados, que encontrarán tras cada informe de auditoría argumentos de peso para seguir mejorando en higiene y seguridad alimentaria. Quizás me atrevería a decir que la clave ahora es **“pensar a lo grande”**: plantearse que en Mercamadrid esta forma de trabajo debería extenderse a todas las áreas, para que también los operadores de carnes o de frutas, por poner casos concretos, se unieran a un enfoque de éxito asegurado.

“ Ojalá este sueño -ya hecho hoy realidad- se extienda como una mancha de aceite por muchos mercados más ”

Y, ya puestos, pensar en llevar este proyecto a otros mercados Centrales. La experiencia adquirida por 4Plus aquí puede ser extrapolable a muchos otros casos. Y avanzar en seguridad alimentaria entre mayoristas es avanzar todo un país desde la base.

Redactado por: **Olga Llamazares**
Responsable Dpto. Certificaciones agroalimentarias



ELABORANDO
VERMUT
DESDE 1904

VITTORE



VALSANGIACOMO
BODEGUEROS DESDE 1831

¡PODEMOS AYUDARTE!

4plus
Ingenieros Arquitectos

INSPECCIONES DE PRODUCTO AGROALIMENTARIO

Realizamos

- CAMPAÑAS ESPECIALES DE EXPORTACIÓN
- SUPERMERCADOS Y GRANDES SUPERFICIES
- INSPECCIONES EN ORIGEN Y DESTINO
- PERITAJES Y TASACIONES

contacta con
nosotros

963 812 324

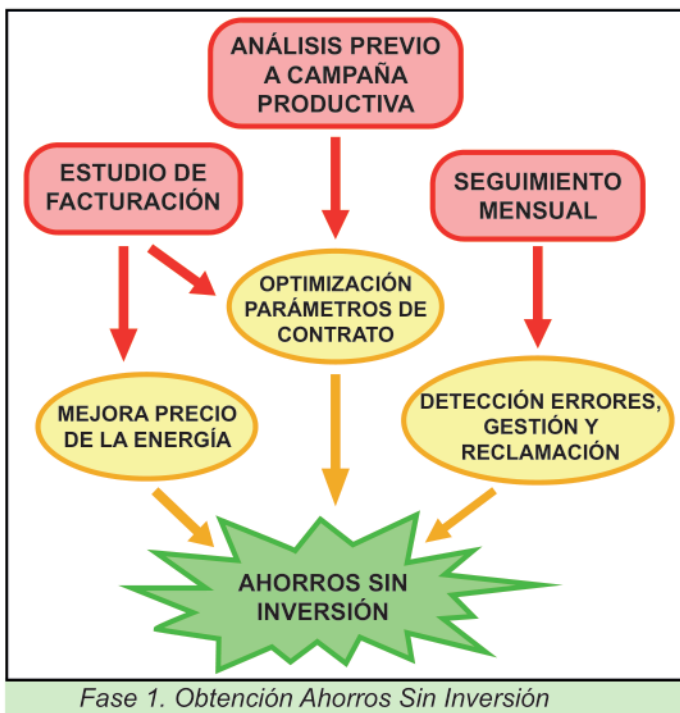
www.cuatroplus.com

GESTIÓN ENERGÉTICA INTEGRAL: UNA APUESTA SEGURA DE AHORRO

A medida que avanzan los años, el tener controlado el consumo energético de cualquier instalación está cobrando cada vez más importancia. ¿Y por qué? Porque nos encontramos ante una situación en la que los costes energéticos, año tras año, van creciendo exponencialmente. Ahora bien, este continuo aumento se **puede mitigar de múltiples formas, consiguiendo que los costes se reduzcan de un modo muy interesante.**

Desde **4Plus**, y especialmente desde su Departamento de Eficiencia Energética, hace **más de 10 años** que se ha apostado firmemente por la implementación de una serie de medidas, tanto en la facturación eléctrica como en las instalaciones productivas de sus clientes, que permitan conseguir unos resultados excelentes en lo que a reducción de consumos y costes se refiere.

Nuestra Propuesta de Gestión Energética se divide en **2 fases**:



“ Más de 3.000.000€ ahorrados a nuestros clientes como fruto de las medidas implementadas ”

Se trata de una propuesta en la que se implementan las medidas, el cliente ahorra y una vez dispone de ese ahorro, un porcentaje de éste lo destina a los honorarios de la ingeniería.

Ahora bien, que mejor carta de presentación que la experiencia con nuestros clientes, en la que los **más de 3.000.000 € ahorrados como fruto de las medidas implementadas por parte de 4Plus** nos avala. Clientes como Bodegas Murviedro, Asociación de Pescados Mercamadrid, Hotel Playa Miramar o la Comunidad General de Usuarios del Camp del Turia... entre muchos otros ya han confiado en la Gestión Energética de **4Plus**.

Redactado por: **Carlos Gabaldón**
Responsable Dpto. Eficiencia Energética.

Juan José Sánchez, actual Presidente de la Comunidad de Regantes Pozos de La Serretilla

Buenos días Juanjo, para comenzar ¿podría presentarse y explicarnos su trayectoria?

Hola Carlos, te cuento... Con anterioridad al sector agrícola, he trabajado 22 años como Jefe de Mantenimiento en la depuradora de Pinedo. Después, se presentó la circunstancia de poder trasladarme a la agricultura y llegó un momento en el que la situación de la Comunidad era insostenible y me vi obligado a asumir la presidencia.

Bueno, que una persona con tu formación asuma la Presidencia es algo muy beneficioso...

Si, aunque no es lo habitual, es positivo. Por ejemplo, en la depuradora llevaba obras que costaban 10 veces más que éstas, hecho que ahora me ayuda a tomar decisiones.

Todos conocemos la situación en la que se encuentra la agricultura valenciana... ¿Qué escenario esperas para los próximos años?

(Suspiro) Si no se ponen medios no tiene buena pinta. Nuestros costes de producción son mucho más altos que los que soportan fuera de la Comunidad Económica Europea (CEE). Si nosotros pagamos entre 8-10€/hora, asegurada la gente y con Seguridad Social, en la zona del Norte de África o Sudáfrica están pagando a 4€/día y además no están sujetos a las mismas restricciones medioambientales. No exigimos unos precios desorbitados, considero que por encima de 20-22 c.€/kg podemos trabajar, pero ahora se está pagando incluso a 10 c.€/kg.

¿Cómo piensas que se podría atajar y solucionar esta problemática?

Está en manos de los políticos porque si la CEE se creó para el libre comercio entre miembros lo primero han de ser los productos que generan éstos. Si faltan productos, que vengan de fuera, no hay problema. Además, regular el precio, porque si vendiendo un producto a 30 céntimos es inconcebible que esté llegando al mercado a 3€.

“ Estamos bombeando más agua con un coste igual o menor para el agricultor ”

Un tema muy importante en la actualidad es el de los costes energéticos. En referencia a éstos, ¿qué medidas se han implementado desde la C.R. Pozos de La Serretilla para reducirlos?

Cuando entré como Presidente, lo primero que se hizo fue atacar los bombeos, hacerlos lo más eficientes posibles. Nos pusimos en contacto con **4Plus** y siguiendo vuestras recomendaciones, se ha conseguido contratar la energía lo más económica posible, se han ajustado las potencias contratadas y se ha conseguido trabajar en periodos más baratos, cumpliendo las necesidades de riego. También se han hecho sondeos de



mayor diámetro y con bombas más potentes. A día de hoy estamos bombeando más agua con un coste igual o incluso menor para el agricultor.

Llegados a este punto Juanjo, ¿qué medidas se plantean para continuar con la reducción de costes energéticos y ser una CR cada vez más eficiente y comprometida con el medio ambiente?

Tenemos entre manos dos proyectos de Energía Solar para dos pozos. ¿Esto por qué se hace así? Primero por necesidad, ya que uno de éstos funciona con grupo electrógeno. Luego tenemos otro sondeo que tiene tendido eléctrico, pero queremos ver si somos capaces de hacerlo funcionar 24 h/día entre Energía Solar y Red.

Nos has trasladado unas medidas muy interesantes, pero, ¿cómo tienen pensado afrontarlas?

Hemos recibido Subvenciones para costearlas. La primera, consiste en que la Comunidad aporta un 50% y el otro 50% lo aporta Consellería. Éstas son las ayudas URA (Utilización Racional del Agua). Para la otra, tenemos la subvención PDR (Plan de Desarrollo Rural), con un plan 70%/30%. Aquí cambia el asunto, ya que el 30% correspondiente a la Comunidad, tenemos que aportarlo por adelantado, pues Consellería toma el mando.

“ Llevamos más de 470.000€ desde que comenzamos a trabajar con 4Plus ”

Por último, ¿podría hacerme una valoración de la profesionalidad e implicación de 4Plus en la reducción de costes energéticos y económicos para su C.R.?

Muy buena, porque necesitábamos una empresa que nos controle y apoye en todo momento en negociaciones de precios o planteamientos de escenarios de riego óptimos. Otro aporte es la monitorización: al principio no teníamos ningún control sobre la red y basándonos en la plataforma de teledeteción que **4Plus** nos ha configurado, controlamos variables que antes era imposible y en cuanto detectáis cualquier anomalía, nos avisáis y enseguida podemos solucionarla. La verdad es que necesitábamos una empresa como **4Plus**, sólo hay que ver los más de **470.000€** que llevamos ahorrados desde que comenzamos a trabajar con vosotros.

AHORRO GRACIAS A LA AGRICULTURA 4.0 EL INTERNET DE LAS COSAS

Desde **4Plus**, se ha puesto en marcha un ambicioso proyecto para mejorar al detalle el funcionamiento de toda Comunidad de Regantes. Este proyecto nombrado como **4PIOT**, tiene como objetivo obtener la máxima eficiencia y ahorro en las partes del riego, energéticas y relacionadas con los tratamientos y nutrición en los cultivos.



4PIOT nació como una necesidad particular para el agricultor medio, dotándole de una herramienta de bajo coste que le permita obtener el ahorro máximo para conseguir ser más competitivo en el mercado.

El nombre de **4PIOT** proviene de las siglas 'IoT' (Internet of Things), que en español se traduce como internet de las cosas. Este concepto fue creado para hablar de la conexión en tiempo real entre sensores y personas, utilizando Internet como plataforma de unión para tener absoluto control de un proceso.

Pero, ¿Qué problemas surgen cuando hablamos de ahorro dentro de una Comunidad de Regantes (CCRR)? La problemática más común a la que los comuneros se enfrentan día a día están relacionados con los recursos hidráulicos, el consumo de energía, el tratamiento y nutrición de los cultivos y acontecimientos climatológicos adversos. Cuatro pilares fundamentales para el ahorro de los socios en una CCRR.

“ ¿Se imagina que su cultivo le avisa del riesgo de contraer una enfermedad? ”

Una de las funciones de nuestro sistema **4PIOT** es la de **predecir sucesos**. Una vez instalado en la zona de su parcela, conociendo las necesidades **en tiempo real** de su cultivo, las condiciones meteorológicas a las que está sometido y la predicción futura de la meteorología de la zona, **4PIOT** avisa al agricultor si hay una gran probabilidad en su cultivo de contraer una enfermedad o de tener peligrosas carencias.

“ Una simple fórmula para un gran ahorro económico ”



4Plus ha estado realizando un estudio y una investigación de los incidentes más relevantes de **más de 20 CCRR durante años**. Como conclusión, la herramienta de **4PIOT** se centra en resolver estos problemas, **tanto en las cuestiones hidráulicas, energéticas y sobre los cultivos**. El análisis efectuado demuestra que hay un ahorro hidráulico de hasta el 20%, un ahorro energético de hasta el 10% y un ahorro en tratamientos para el cultivo de hasta el 40%. Con lo que se deduce un **ahorro económico total de hasta un 16%** del gasto anual en una CCRR.



Ingeniera de 4Plus gestionando la plataforma 4PIOT

Hoy en día, hay un gran desequilibrio hídrico en el mundo debido al uso descontrolado del agua. Por ello, la unión europea cada año invierte más recursos en ayudas, donde **solo el 3%** del agua total del planeta es agua dulce. Dentro de nuestro ámbito nacional, cada vez se controla más la explotación de los acuíferos, la contaminación y la deforestación. **4PIOT** se encuentra en varios planes de innovación tecnológica, dentro del ámbito de subvenciones tanto internacionales como nacionales, que permite seguir investigando e invirtiendo para conseguir una herramienta potente y a un coste asequible.

Redactado por: **Juan A. Durán**
Dpto técnico de IoT



Ismael Avellán

CEO



Marcos Cabaleiro

Delegado zonas Centro y Norte

639 27 09 84

m.cabaleiro@cuatroplus.com



Carlos Gonzalez

Responsable del Dpto. Proyectos

656 80 75 92

c.gonzalez@cuatroplus.com



Carlos Gabaldón

Responsable del Dpto. Eficiencia Energética

695 49 30 87

c.gabaldon@cuatroplus.com



Olga Llamazares

Responsable Dpto. Certificaciones

695 49 31 06

o.llamazares@cuatroplus.com



Carlos Feliciano

Responsable del Dpto. de Telecomunicaciones

689 12 93 26

c.fmunoz@cuatroplus.com



SORTEO

¡Queremos tener un detalle contigo y llevarte de SPA!

Desde **4PLUS** queremos mimarte. Y por eso sorteamos una experiencia inolvidable: *una noche de hotel en el prestigioso BALNEARIO RESORT LAS ARENAS 5* de Valencia con acceso a su relajante SPA.*

Pudes acceder al regalo de tres formas:

1. Llama al 963 81 23 24 y pregunta por Ana Molina
2. Entrando en: www.cuatroplus.com
3. A través del código QR



ESCANÉAME!

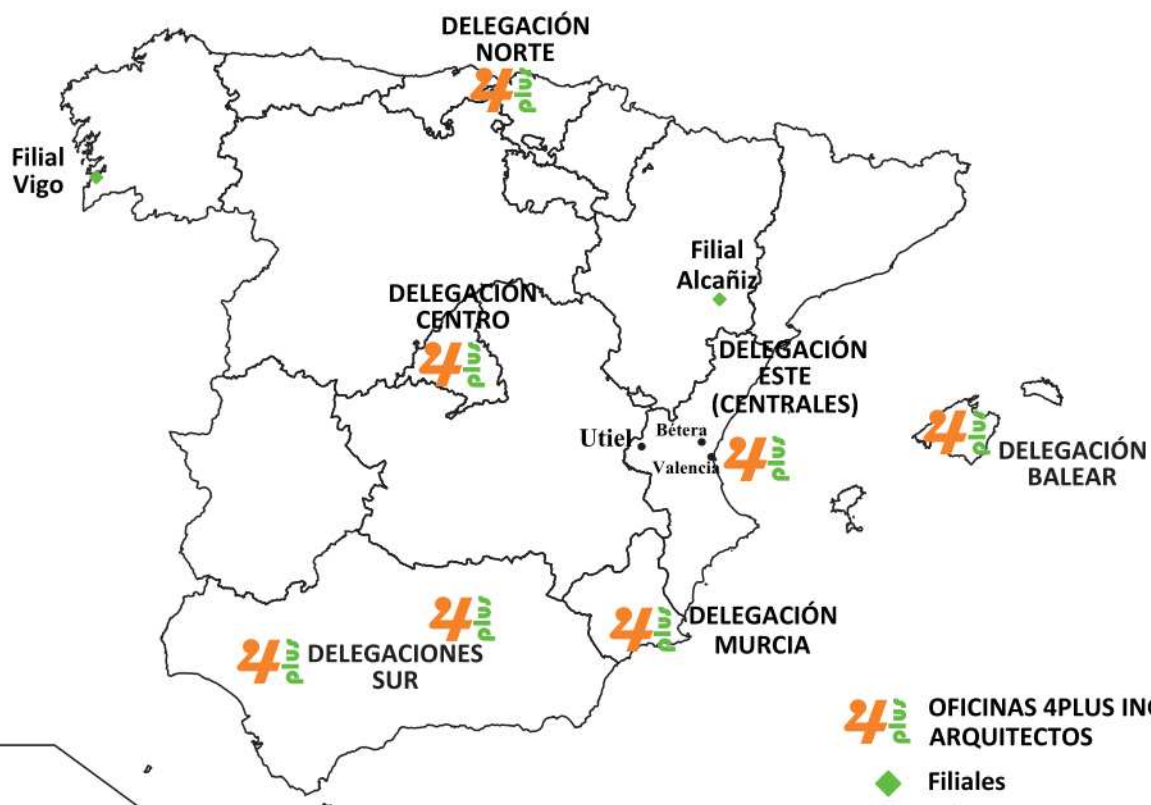
4Plus Ingenieros y Arquitectos, S.L. con CIF: B-97834592 y domicilio social C/Santa Rosa, 6 PB - 46021 (Valencia), va a desarrollar este sorteo entre todos las respuestas recibidas a través de su formulario de participación. Podrá consultar las bases legales creadas a este efecto en el apartado + Info de Interés, publicadas en www.cuatroplus.com.

DELEGACIÓN VALENCIA

Tlfn.: 963 81 23 24

DELEGACIÓN CENTRO

Tlfn.: 639 27 09 84



4plus OFICINAS 4PLUS INGENIEROS Y ARQUITECTOS

◆ Filiales

● Infraestructura

Área de influencia

Filial Las Palmas

WWW.CUATROPLUS.COM

4plus

Ingenieros Arquitectos